

# Пошаговый план выхода на 100 000 руб/мес за 6 месяцев, занимаясь настройкой контекстной рекламы

Друзья, если вы скачали этот пошаговый план, вы сделали свой первый шаг на пути к свободе. К свободе от наёмного труда, к свободе от страха выговоров за опоздания, к свободе от страха взять лишний больничный из-за болезни ребёнка. Ведь фриланс (работа на себя) открывает для вас невероятную свободу. Вы сами выбираете какие проекты брать в работу и вы сами определяете свой уровень дохода.

Я сама прошла этот путь – от заработка в 5 000 руб/мес до 300 000 руб/мес на фрилансе. И вы тоже сможете! В этом нет никакой магии. И я создала этот пошаговый план специально, чтобы показать вам, что этот путь не простой, но вполне реальный. Всего за 6 месяцев вы можете выйти на доход в 100 000 руб/мес и при этом работать на себя, быть хозяином своего времени и своей жизни.

Ну что же...не будем откладывать в долгий ящик.  
Описываю всё по шагам:



## ШАГ 01

### ПОЛУЧИТЕ НАВЫК

Вам необходимо иметь навык, с помощью которого вы сможете зарабатывать в интернете.

**Вот список возможных навыков:**

- Переводчик
- Копирайтер
- Программист
- SMM специалист
- SEO специалист
- Дизайнер
- Верстальщик сайтов
- Разработчик сайтов
- Администратор групп в социальных сетях
- Аналитик
- Специалист по авто-воронкам
- Интернет-маркетолог
- Администратор он-лайн школ
- Менеджер по продажам
- **Специалист по контекстной рекламе**

Вариантов великое множество. И вы должны выбрать ту профессию, которая вам больше всего подходит. Ведь зачем заниматься тем, что не нравится? Вы должны тратить свою единственную драгоценную жизнь на то, что приносит удовольствие...и деньги. 😊

### Почему именно специалист по контекстной рекламе?

1. Этому навыку можно научиться за 2-4 недели. В дальнейшем вы будете лишь совершенствовать свой навык.
2. Результат вашей работы зависит только от вас и не зависит от внешних элементов, таких как изменение факторов ранжирования, как, например, в SEO или блокировка аккаунтов в Facebook. А это значит, вы всегда можете гарантировать своим клиентам прогнозируемый результат.
3. Ежедневно появляется около 30 заказов на настройку контекстной рекламы, а это значит, вы всегда можете найти себе клиентов.

# ПОИСК КЛИЕНТОВ

После освоения азов контекстной рекламы, приходит время практики. Вам необходимо сразу начинать искать клиентов. Понятно, что на первых порах вы не сможете брать сложные крупные проекты, но все мы с чего-то начинали.

11 лет назад за первый свой проект я просила 1500 руб 😊 Сейчас я беру по 100 000 руб за проект. И таких проектов может быть несколько. Не бойтесь начинать! Первый шаг всегда самый сложный.

Где мы ищем клиентов? Вот основные источники:

1. Друзья, знакомые, родственники. У кого-то может быть свой бизнес или услуга, которую они хотели бы продвигать. Вы можете предложить свои услуги за символическую стоимость. И вам практика, и другу не дорого.
2. Биржи фриланса. Основные – fl.ru, kwork.ru. Для начала можете отвечать на проекты, где опытному специалисту требуется помощник. В среднем, за такую работу платят 5 000 - 20 000 руб/мес. Также часто удалённых специалистов-новичков ищут рекламные агентства. Это хороший вариант наработать опыт. Или же вы можете брать индивидуальные простые заказы за 5000-7000 руб.
3. Если вы знаете английский язык, можете начать искать заказы на upwork.com, freelance.com.



Во **второй месяц** поиска клиентов вы выйдете на доход 15 000-35 000 руб.

Это 3-5 клиентов в работе.

В **четвёртый и пятый** месяцы вы работаете со старыми клиентами плюс берете новых по новой ставке и выходите на доход 45 000-75 000 руб, работая с 10 клиентами.

## ШАГ 02



## ШАГ 03

### РАСШИРЯЙТЕ БАЗУ

В **первый месяц** поиска клиентов, вы выйдете на доход 10 000-15 000 руб.

Это 2-3 клиента в работе.

В **третий месяц** вы выйдете на доход 35 000-65 000 руб.

Это 5-9 клиентов в работе.

Далее вы должны просить за работу уже не 5 000 руб, а 10 000 руб.

На **шестой месяц** вы набираете еще 2-3 клиентов и выходите на доход 100 000 руб/мес.

**И это не магия! 100 000 руб в мес – это 10 клиентов по 10 000 руб. Или 5 клиентов по 20 000 руб.**

**Чем больше у вас будет опыта, тем дороже вы сможете брать за свою работу.**

Важно понимать, что выйти на высокий уровень дохода можно при условии,

что вы работаете с небольшим количеством клиентов, но за дорого. В этом случае вы сможете обеспечивать высокое качество работы и высокий результат своим клиентам. Соответственно, о вас будут хорошие отзывы и вы будете получать клиентов уже по сарафанному радио.

А вот модель, когда вы берете много клиентов за дешево – не рабочая. Вы будете перегружены работой, стрессовать, делать ошибки. Клиенты будут недовольны, а в этом случае выйти на следующий уровень доходности достаточно проблематично.

Также частая ошибка новичков – брать разовые проекты. В этом случае каждый месяц вам придётся снова и снова искать новых клиентов. А это – не стабильный доход и высокий стресс. Ваша задача – брать проекты на **долгосрочное сотрудничество**.



Друзья, помните – вы избранные. Вы способны достичь большего. В жизни. В карьере. В финансах. В работе.

Вы можете и должны жить яркой насыщенной жизнью без офиса и рамок фиксированной заработной платы.

В мире столько прекрасного и интересного. Ни в коем случае не ограничивайте себя рамками стандартов и общепринятых норм.

Живите ярко. Живите красиво. Я верю в вас! Вы добьётесь всего, стоит только захотеть этого. А я вам в этом помогу.

До встречи!

---

**Елена Червонец,**  
**chervonets.pro**